



Formation par **apprentissage** en **présentiel** (niveau 5) Durée : 2 ans



OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Prospecter la clientèle,
- Suivre et gérer un fichier clients,
- Développer un secteur de vente,
- Accueillir et conseiller la clientèle, approvisionner, gérer et optimiser le point de vente.



LA FORMATION

Le Brevet de Technicien Supérieur Agricole (Technico-commercial) c'est :

=> Au CFA

- Une formation gratuite,
- 20 semaines (700h) en 1^{re} année en centre,
- 19 semaines (665h) en 2^e année en centre,
- Un suivi individualisé,
- Une formation accessible à toutes et tous y compris pour les personnes en situation de handicap.

=> En entreprise

Une réelle expérience professionnelle :

- 27 semaines (945h) en 1^{re} année en entreprise,
- 28 semaines (980h) en 2^e année en entreprise,
- Un statut de salarié rémunéré en fonction de l'âge et de la convention,
- 5 semaines de congés payés par année.



PUBLIC



LES PRÉREQUIS

- Être âgé(e) entre 16 et 29 ans révolus à la signature du contrat,
- Être titulaire d'un diplôme de niveau 4 (Bac Technologique, Bac Professionnel, Bac Général).



LES CONDITIONS D'ADMISSION

- Contact par mail ou téléphone,
- Remplir un dossier d'apprentissage,
- Rechercher/Signer un contrat d'apprentissage pour le cycle,
- Réaliser des tests de positionnement et un entretien avec l'équipe pédagogique,
- Si inscription sur Parcoursup, contactez l'établissement.



DÉLAIS D'ACCÈS

- En fonction de la date de signature du contrat avec l'entreprise d'accueil.



POSSIBILITÉS DE POURSUITE D'ÉTUDES

- Licence professionnelle
- École de commerce
- Master



DÉLIVRANCE DU DIPLÔME

- Diplôme du Ministère de l'Agriculture de niveau 5
- Évaluation : en Contrôle Continu (semestrialisation)



LES MÉTIERS

- Technico-commercial(e) (spécialisé(e) sur un ou plusieurs produit(s))
- Responsable de rayon
- Acheteur(se) vendeur(se) commerce de gros.





CHIFFRES CLÉS 2024

- Nombre de candidats en formation : 6
- Nombre de candidats présentés aux examens : 6
- Taux de réussite : 100 %
- Taux de mention : 83,33 %
- Taux de rupture de contrat d'apprentissage : 0 %
- Taux d'interruption en cours de formation : 0 %
- Taux d'insertion professionnelle (à 6 mois) : 94,70 %
- Taux de poursuite d'études : 50 %
- Taux de satisfaction : (fin de formation) : 54 %



PÉDAGOGIE



ARCHITECTURE DE LA FORMATION

Domaines du tronc commun :

- **M1** : S'inscrire dans le monde d'aujourd'hui,
- **M2** : Construire son projet personnel et professionnel,
- **M3** : Communiquer.

Domaines professionnels spécifiques :

- **M4** : Gérer un espace de vente physique ou virtuel,
- **M5** : Optimiser la gestion de l'information des processus technico-commerciaux,
- **M6** : Manager une équipe commerciale,
- **M7** : Développer l'activité commerciale,
- **M8** : Mettre en place une relation client ou fournisseur.

120 ECTS

Des cours spécifiques par champs professionnels :

- Univers Jardins et Animaux de Compagnie (UJAC),
- Biens et Services pour l'Agriculture (BSA),
- Alimentation et Boissons (A&B).



LA RÉMUNÉRATION

Rémunération brute mensuelle minimale d'un-e apprenti-e (% du Smic)

Situation	16-17 ans	18-20 ans	21-25 ans	25 ans et +
1 ^{re} année	27 %	43 %	53 %	100 %
2 ^e année	39 %	51 %	61 %	
3 ^e année	55 %	67 %	78 %	

Dans certaines branches, en application de la convention collective dont dépend l'entreprise, la rémunération peut être supérieure au minimum légal.



RENSEIGNEMENTS PRATIQUES

CFA de VIRE
47 Route des Champs de Tracy
14500 VIRE NORMANDIE



Site internet : www.tracy-vire.fr

Téléphone : [02.31.66.18.10](tel:0231661810)

E-mail : cfa.vire@educagri.fr

